

BTS en apprentissage sous condition de décrocher un contrat d'apprentissage

A quel type d'entreprises s'adresser pour préparer un BTS MCO en ALTERNANCE ?

Les entreprises sélectionnées doivent vous permettre de :

- Réaliser des ventes en face à face et du conseil en autonomie
- Analyser et organiser l'aménagement du point de vente
- Organiser et/ou participer activement à des animations commerciales et promotions
- Participer activement aux stratégies de communication

Les entreprises les plus adaptées (par ordre de priorité) :

- **Points de vente indépendants**, gérés par un seul associé ou un petit groupe familial : boutiques de mode, loisirs, culture, accessoires technologiques, produits spécialisés...
- **Points de vente franchisés** (appartenant à un grand groupe) dans les secteurs cités ci-dessus
- **Concessions** automobiles reconnues
- Hypermarchés (mais pas les supermarchés), **uniquement si** l'entreprise confie des missions de chef de rayon ou d'adjoint

Les entreprises non autorisées :

- Restaurants, fast-food, bars ...

Un diplôme pour quel métier ?

Pour débiter : conseiller de ventes et de services ; chargé de clientèle ; chargé du service client ; marchandiseur ; manager adjoint ; second de rayon ; manager d'une unité commerciale de proximité

Avec de l'expérience : chef des ventes ; chef de rayon ; responsable de drive ; responsable adjoint ; manager de rayon(s) ; manager de la relation client ; responsable de secteur, de département ; manager d'une unité commerciale

A quel type d'entreprises s'adresser pour préparer un BTS NDRC en ALTERNANCE ?

Toute forme d'organisation artisanale, commerciale ou industrielle, associative, publique proposant des biens ou des prestations de services dès lors qu'elle met en œuvre une démarche commerciale.

Un diplôme pour quel métier ?

Le technicien supérieur NDRC est un commercial généraliste, capable d'exercer dans tous les secteurs d'activités et dans tout type d'organisation, avec tout type de clientèle (B to B, B to C, B to G)

Vendeur ; Représentant ; Commercial terrain ;
Négociateur ; Délégué commercial ; Conseiller
commercial ; Chargé d'affaires ou de clientèle ; Technico-
commercial ;

Animateur commercial site e-commerce ; Assistant
responsable e-commerce ; Commercial e-commerce ;
Commercial web-e-commerce

Animateur réseau ; Animateur des vente

Télévendeur ; Téléconseiller ; Téléopérateur ; Conseiller client à
distance ; Conseiller clientèle ; Chargé d'assistance ; Télacteur ;
Téléprospecteur ; Technicien de la vente à distance

Marchandiseur.se ; Chef de secteur ; marchandiseur
Conseiller ; Vendeur à domicile ; Représentant Ambassadeur des
ventes

...

A quel type d'entreprises s'adresser pour préparer un BTS SAM en ALTERNANCE ?

Toute forme d'organisation artisanale, commerciale ou industrielle, associative, publique, proposant des services administratifs dès lors qu'elle permet de développer des compétences relationnelles, de coordination et d'organisation dans le domaine administratif et qui vous permettront d'intervenir auprès d'un responsable ou d'un cadre.

Un diplôme pour quel métier ?

Le technicien supérieur SAM sera capable d'exercer dans tous les secteurs d'activités et dans tout type d'organisation les métiers suivants :

- Assistant(e) Ressources Humaines ;
- Assistant(e) commercial(e) ;
- Assistant(e) commercial international
- Assistant(e) d'équipe ;
- Assistant(e) groupe projet ;
- Assistant(e) de direction ;
- Assistant(e) communication ;
- Assistant(e) manager (PME),
- Agent(e)/ Technicien(ne) administratif
- Assistant comptabilité ;
- Assistant juridique ;
- Concours de la fonction publique (catégories C et B)
- etc...